

Szanowni Państwo,

Akcjonariusze, Kontrahenci, Współpracownicy

W imieniu Zarządu Izostal S.A. oraz własnym przedstawiam wyniki uzyskane przez Spółkę w 2013 roku, w którym po raz kolejny Izostal zanotował zysk i wysoki poziom przychodów ze sprzedaży.

- Przychody ze sprzedaży – 323 427 tys. zł
- EBITA – 20 710 tys. zł
- Zysk brutto – 16 382 tys. zł
- Zysk netto – 13 210 tys. zł

Rok ten był rokiem kończącym pierwszy etap inwestycji infrastrukturalnych w polskim sektorze gazowniczym. Jako jeden z trzech dostawców – możemy śmiało stwierdzić, że zrealizowaliśmy największy odcinek dostaw, który wyniósł ok. 400 km rur izolowanych zewnętrznie i malowanych wewnątrz. Warto nadmienić, że wykonaliśmy prawie 70% wszystkich izolacji na dostarczanych rurach w ramach wspomnianych dostaw. Obecnie bierzemy udział w prekwalfikacji do kolejnej planowanej w niedługim czasie Umowy Ramowej – drugiego etapu inwestycji związanych z rozwojem sieci przesyłowych gazu – obejmującej dostawę dla O.G.P. GAZ-SYSTEM S.A. w latach 2014 – 2018 na łączną ilość ponad 1000 km rur izolowanych o średnicach od 700 mm do 1020mm. Bazując na powyższym planie zakładamy, iż inwestycje sektora gazowego będą głównym kierunkiem działań Spółki w których będziemy aktywnie uczestniczyć.

Izostal, nie tylko aktywnie uczestniczy w dostawach inwestycji infrastrukturalnych. W roku 2013 dostarczyliśmy większość izolowanych rur mniejszych średnic na rynek polski. Wiele inwestujemy także w prace, które pozwalają nam na poszerzenie gamy produktowej.

Powstałe w Spółce Centrum Badawczo – Rozwojowe Technologii i Produktów Stalowych prowadzi badania oraz wdrożenia w wielu innowatorskich przedsięwzięciach jak np.: izolacja zewnętrzna rur nierdzewnych, gdzie firm wykonujących tego typu usługi jest niewiele w Europie, a Izostal S.A. jest jedyną Spółką oferującą tego typu rozwiązania w Europie Środkowej, wdrożenie malowania wewnętrznego rur wiertniczych farbami epoksydowymi różnego typu, w zależności od jej końcowego przeznaczenia, co jest zupełną nowością na rynku izolacji. Są to nowatorskie działania, które dają Spółce możliwość zaistnienia w sektorach do tej pory zajętych przez konkurencję oraz wytyczają nowe kierunki rozwoju w izolacjach rur.

Ważnym atutem w realizacji zadań jakie są planowane w branży gazowej jest posiadane nowoczesnego zaplecza produkcyjno-logistycznego, co przy współudziale większościowego Akcjonariusza – Spółki Stalprofil S.A. posiadającego duże składy magazynowe daje Spółce dodatkowe korzyści i szanse na realizację dostaw, gdzie logistyka odgrywa decydującą rolę.

Spółka zdobywa kolejne rynki za granicami kraju, pozyskuje nowych kontrahentów i potwierdza wysoką jakość swoich produktów, kadry technicznej oraz pozycję rzetelnego partnera w kontaktach handlowych.

Potwierdzeniem powyższych słów może być przyznana Spółce nagroda Diamenty Forbesa – za drugie miejsce w woj. opolskim oraz wysokie 40 miejsce wśród wyróżnionych firm w całej Polsce.

Szanowni Akcjonariusze, dziękuję za wsparcie dla prowadzonych przez nas działań. Jestem przekonany, że podejmowane przez nas decyzje przyczynią się do sprostania pojawiającym się wyzwaniom oraz przyczynią się do sprawnego i efektywnego działania na rynku inwestycji gazoworurowych. Mam nadzieję, że nasze działania zostaną pozytywnie ocenione na rynku w bieżącym roku.

Podziękowania składam również Radzie Nadzorczej za wsparcie i bieżące fachowe doradztwo w podejmowaniu dobrych decyzji dla Spółki.

Naszym Kontrahentom dziękuję za zaufanie jakim nas obdarzyliście podejmując współpracę z firmą Izostal S.A. Jednak największe podziękowania chciałem skierować do naszej Załogi, do wszystkich naszych Pracowników, za zaangażowanie, lojalność, oraz współtworzenie sukcesu firmy w ostatnich latach.



Z wyrazami szacunku

Marek Mazurek

Prezes Zarządu Izostal S.A.